



selección de vendedores: *una aguja en un pajar*

Eduardo Vizcaíno de Sas



ComercialesPlus⁺
especialistas en vendedores

BUSCAMOS PROBADORES DE ANILLOS

Se precisa:

Gente mayor de 18 años, con
pasión, atrevimiento y ganas
de probar cosas nuevas.

Se valorará:

Iniciativa, originalidad
y compromiso.

Imprescindible:

Experiencia previa.

Interesados dirigirse a:

www.probadoresdeanillos.com



EN UN PROYECTO PROFESIONAL
Y COMPROMETIDO
CINEASTA INDEPENDIENTE
busca

PAREJA DE LESBIANAS

De cualquier edad, que se casen
para un documental

Información:

Andrés. 609 39 38 11

EMPRESA NAVARRA
DE SERVICIOS
AGROPECUARIOS

precisa

COMERCIAL
DE SEMEN
DE GANADO BOVINO

Función: Comercialización en el centro y sur de España de productos en exclusiva líderes en el sector.

Se valorará: Conocimiento del sector ganadero y de la mejora genética del bovino.

Se ofrece: Cartera de clientes. Sueldo base + comisiones.

Se requiere: Dedicación exclusiva.

Enviar *currículum vitae* al apartado número 12, 31860 Irurtzun (Navarra).

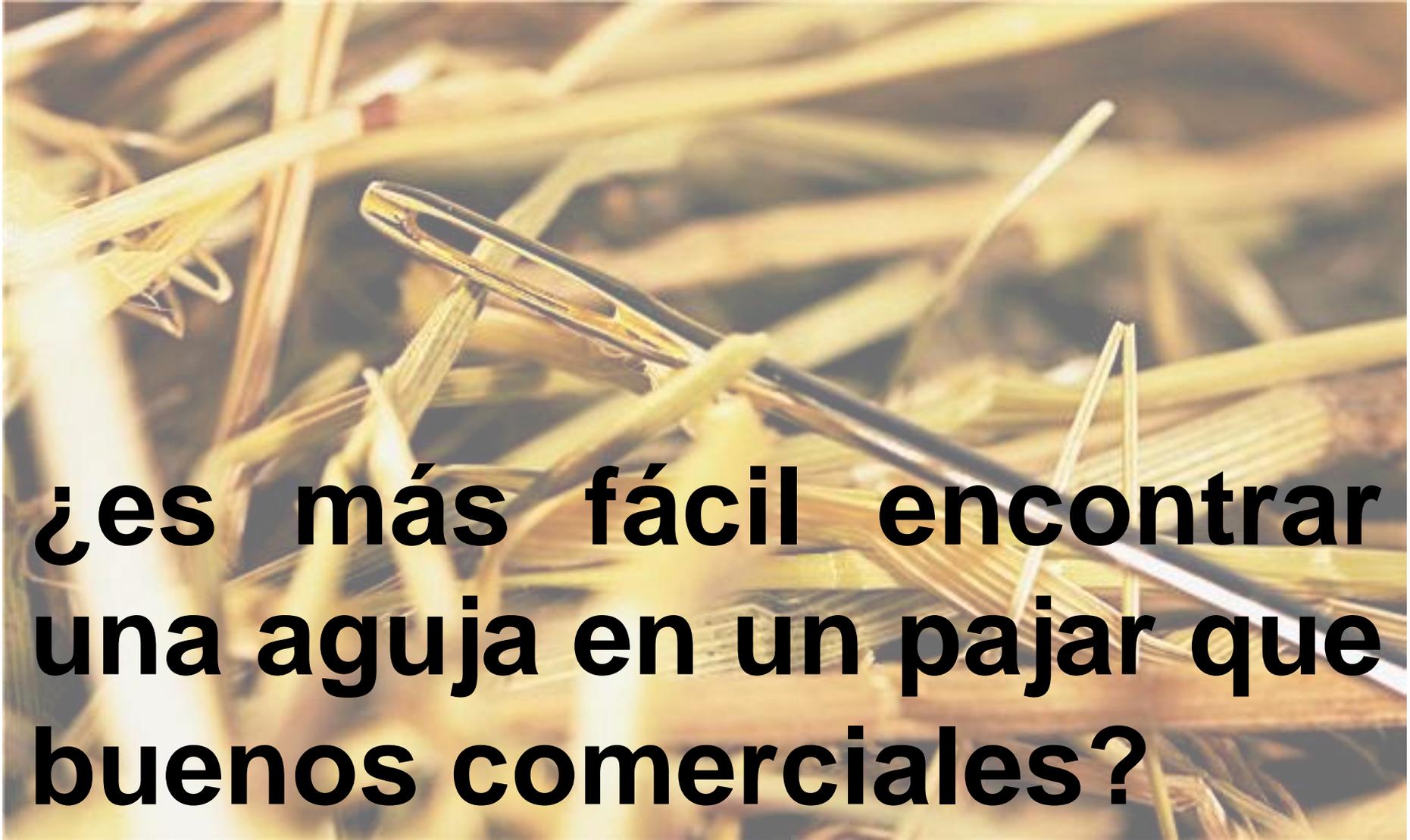
SE VENDE

**FUNERARIA
EN GALICIA**

Con finca bien situada para posible
construcción de un tanatorio y con
una importante cartera de decesos.

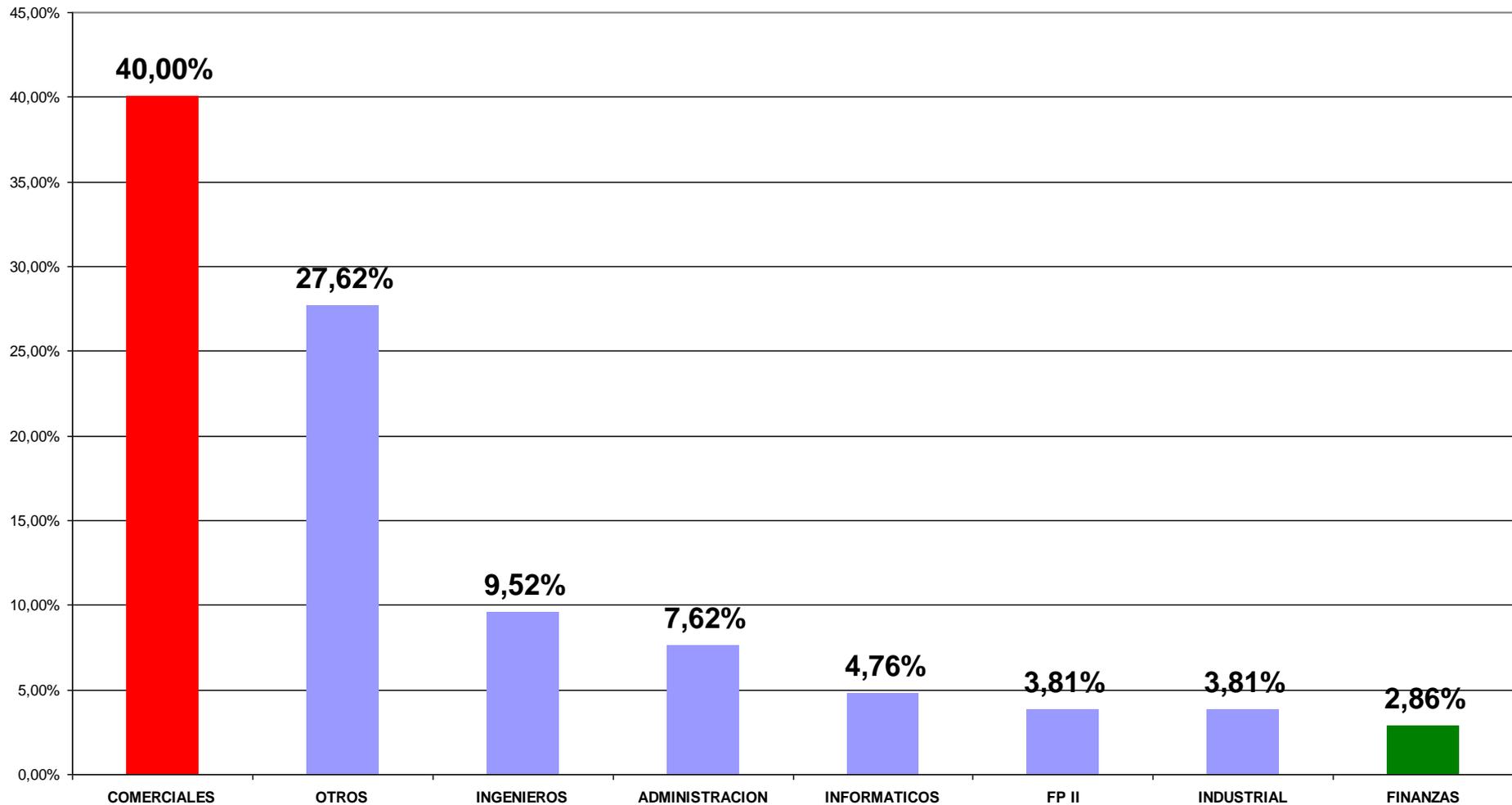
Interesados, llamar al teléfono

629 80 60 60



**¿es más fácil encontrar
una aguja en un pajar que
buenos comerciales?**

PORCENTAJE OFERTAS POR PERFILES





¿Qué hay que buscar?

vocación comercial



¿Qué entendemos por comerciales?

ventas



marketing



ventas



65%



marketing



35%

¿Qué tipos de comerciales hay?

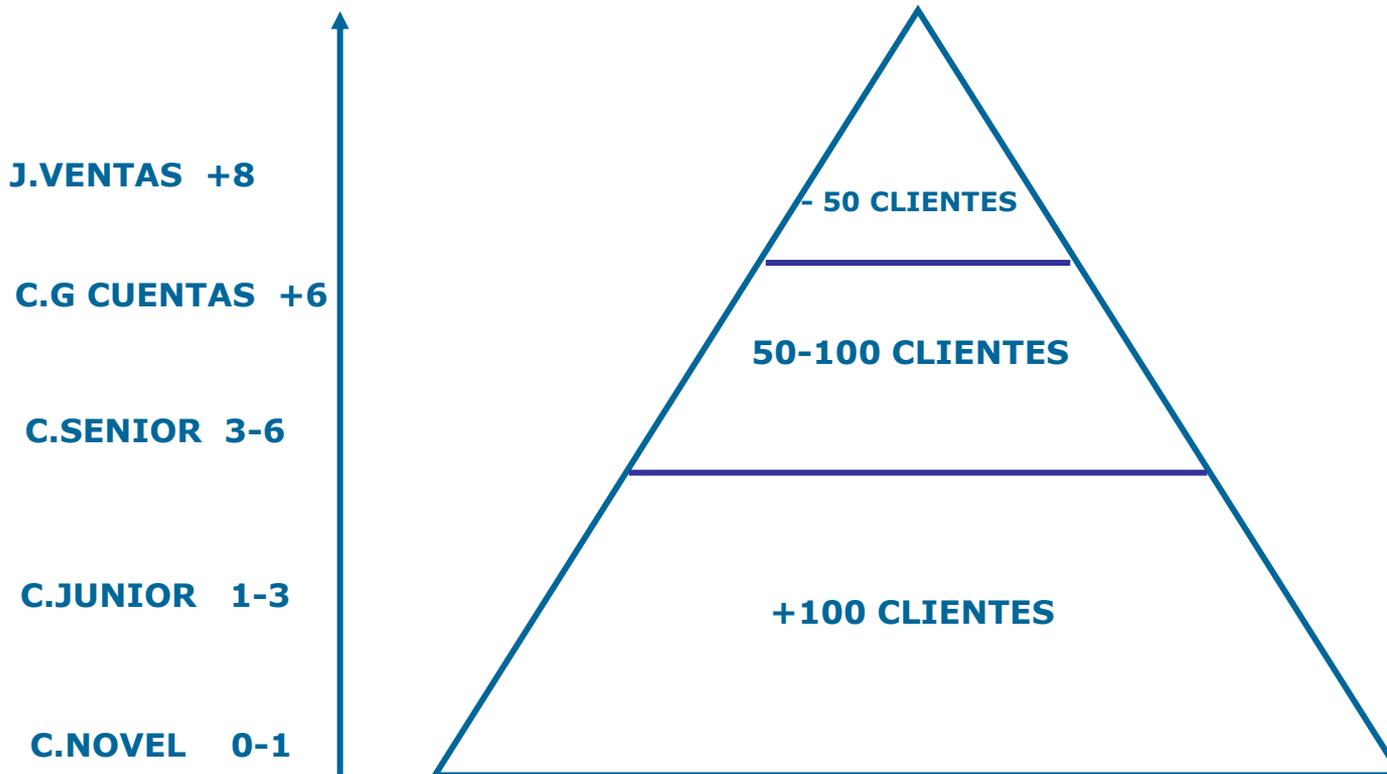
farmers



hunters

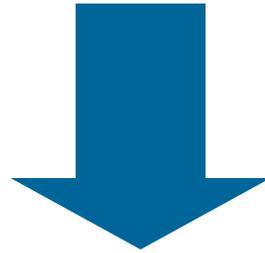


AÑOS EXPERIENCIA



SALARIO	
	36.000-50.000
	30.000-36.000
	24.000-30.000
	18.000-24.000
	18.000

OBJETIVO selección



Conseguir candidatos **SUFICIENTES** que, en principio, **REÚNEN** las **COMPETENCIAS** exigidas por el puesto

QUÉ ES UNA COMPETENCIA

Las competencias son características subyacentes de la persona, observables en la conducta, y que están relacionadas con resultados superiores en un puesto de trabajo

COMPETENCIAS



¿Qué Competencias?

Planificación/Organización



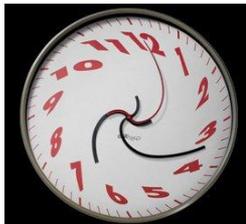
Negociación



Orientación a resultados



Estabilidad emocional



Orientación al cliente



Flexibilidad/Versatilidad

Habilidades interpersonales



SELECCIÓN PREVIA CV



CRIBA TELEFÓNICA



PRUEBAS PSICOTÉCNICAS



ENTREVISTA CONSULTOR



**FORMACION
EN
TÉCNICAS DE VENTA**



GRABACIÓN



**PRESENTACIÓN
CANDIDATURAS**

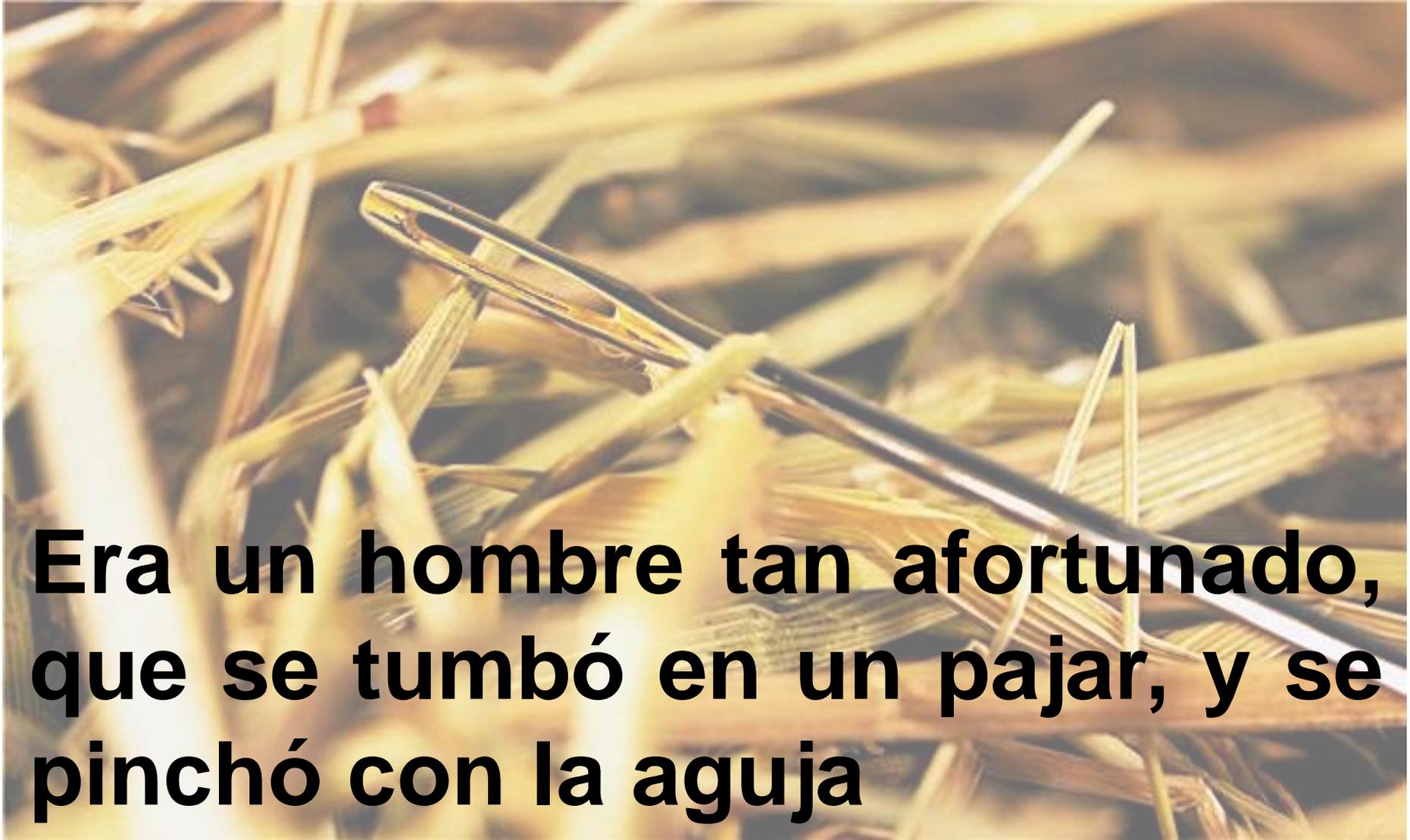
mucha demanda
escasa oferta
inflación



- definir bien el perfil
- saber lo que ofrecemos y lo que buscamos
- ambición adecuada a lo requerido
- adecuar perfil a sector y salario
- conocer condiciones competencia
- ofrecer fijo y variable adecuado
- vender proyecto
- rapidez en la decisión

¿cómo lo hacemos?





**Era un hombre tan afortunado,
que se tumbó en un pajar, y se
pinchó con la aguja**

MUCHAS GRACIAS

Eduardo Vizcaíno de Sas



ComercialesPlus+

especialistas en vendedores

evizcaino@comercialesplus.com

www.comercialesplus.com

