

Organiza:



Coor. Técnica:



MADRID
**SALES
CONGRESS**
2 0 1 5

MSMK -
MADRID
SCHOOL OF
MARKETING

Un **Congreso Único** para la
Fuerza de Ventas.

Escuela de Liderazgo y Management en Ventas

POR QUÉ

Evolución de la Formación y Mejora del Profesional de las Ventas



Un **Congreso Único** para la **Fuerza de Ventas.**

Organiza:



Coor. Técnica:

IPMARK
Retail.



Formación



Máster / Postgrado



Acreditación



Escuela de Liderazgo y Management en Ventas

POR QUÉ

Formato Escuela: “Building Skills Capability and Knowledge”

Centrado en la Persona : Carrera Profesional a Medio y Largo Plazo (Degree Pathway)

Metodológicamente: Mentoring + Empowerment + Coaching

Internacional: Reconocimiento -Estándares de la profesión / Itinerarios

Talento: Red Comercial Alineada y Nivelada por competencias (skills)



Un **Congreso Único** para la **Fuerza de Ventas.**

Organiza: **Coor. Técnica:**



IPMARK
by Retail.



Escuela de Liderazgo y Management en Ventas

RAZONES

- a. De tipo **PROFESIONAL**:
 - ✓ Reconocimiento de la Experiencia Profesional
- b. Por **RESULTADOS Y PRODUCTIVIDAD**:
 - ✓ Metodología & Recursos



Un **Congreso Único** para la
Fuerza de Ventas.

Organiza:



Coor. Técnica:

IPMARK
Retail.



Un **Congreso Único** para la
Fuerza de Ventas.

Organiza:



Coor. Técnica:

IPMARK
%Retail.



Muchas Gracias



Rafael García Gallardo



info@msmk.es



91 781 69 62



[@msmk_](https://twitter.com/msmk_)